

NR. 47835

Gewünschte Position
Schwerpunkt
Tätigkeitsbereich

Vertriebsmitarbeiter
 Oberflächenverkehre
 Vertrieb Aussendienst

Positionsebene
Einsatzorte
Geschlecht
Familienstand

Vertrieb
 Kassel, Nordrhein-Westfalen, Niedersachsen, Hessen
 männlich
 getrennt lebend

Einschätzung

Ein Kandidat, der nach seiner Speditionsausbildung zunächst Erfahrungen im operativen Bereich sammeln konnte. Nach sechs Jahren wechselte er in den Vertrieb und fand hier seine Berufung. Bei namhaften Speditionen konnte er in der Kundenbetreuung und Neuaquise sehr gute Erfolge erzielen. Er ist sehr kommunikativ und hat ein überzeugendes Auftreten. Sehr gute Marktkenntnisse und Kundenkontakte runden sein Profil ab.

Schulausbildung

1978 - 1979 ohne,
 OSGO, Kassel

1972 - 1978 Mittlere Reife und Übergang gymnasiale Oberstufe,
 Theodor Heuss Schule, Baunatal

Berufsausbildung

1979 - 1982 Speditionskaufmann

Führerscheinklassen

3

Möglicher Beginn

kurzfristig

Sprachen

Englisch gut
 Deutsch Muttersprache

Berufserfahrung

07/2016 - heute Vertrieb Außendienst, Handel

Betreuung der Bestandskunden und Gewinnung von Neukunden rund um das Thema Brandschutz.

07/2012 - 04/2015 Verkaufsleitung national/international, Spedition

12/2011 - 05/2012 Geschäftsführer, Spedition

10/2008 - 11/2011 Verkaufsleitung national/international, Spedition

07/2002 - 09/2008 Verkaufsleitung national/international, Spedition

12/1988 - 06/2002 Verkaufsleitung Nationale Spedition, Spedition

Aufbau German Parcel und IDS Stückgutverkehre

06/1982 - 11/1988 Speditionskaufmann, Spedition

Sachbearbeiter Disposition Nahverkehr

Sachbearbeiter Verkaufsdienst

Transportberater im Außendienst

Abteilungsleiter Nationale Spedition

Weitere Kenntnisse

MS-Office	
Word	Gute
Excel	Gute
Powerpoint	Gute

Betriebssysteme	
MS-Windows	Gute

Berufskategorie	
Oberflächenverkehre	X

In den Bereichen	
Vertrieb Aussendienst	X

Landverkehre	
LKW Verkaufsaußendienst	Sehr gute
Charterverkehre	Sehr gute
Disposition Nahverkehr	Sehr gute
LKW Zollabwicklung	Gute
Stückgut/Sammelladung	Sehr gute
Teil-/Komplettladungen	Sehr gute
Disposition international	Sehr gute
LKW Verkaufsdienst	Sehr gute
Sonderfahrten, Express	Sehr gute
Systemverkehre	Sehr gute
Disposition national	Sehr gute

Positionsebene	
Vertrieb	X

Luftfracht	
Verkaufsaußendienst	Basiswissen
Luftfracht Vorlauf/Nachlauf	Gute

Seefracht	
Seefracht Vorlauf/Nachlauf	Gute
Verkaufsaußendienst	Basiswissen

Logistik/Kontraktlogistik	
Warenausgang/Versand	Gute

Bestandsmanagement	Basiswissen
Lagerumschlag	Gute
Wareneingang	Gute
Materialdisposition	Basiswissen
Supply-Chain-Management	Basiswissen
Kommissionierung	Gute
Beschaffungslogistik / Einkauf	Gute
Lagerwirtschaft	Gute

allg. logistische kaufm. Skills	
Gefahrgutabwicklung	Gute
Reklamationsbearbeitung	Sehr gute
Angebotserstellung/Kalkulation	Sehr gute
Verkauf von Frachtraten	Sehr gute
Profit-Ermittlung	Gute
Kundenberatung/betreuung	Sehr gute
Telefonverkauf	Sehr gute
Einkauf von Frachtraten	Sehr gute
Statistik: Erstellen, pflegen	Gute
Neukundengewinnung	Sehr gute
Tracking & Tracing	Gute
Qualitätsmanagement	Basiswissen

Haben Sie Interesse an diesem Bewerber?

Kontakt über

LOGISTIC PEOPLE (Deutschland) GmbH

WO MENSCHEN KARRIERE MACHEN

Frank Gabriel

Hafenstrasse 54

34125 Kassel

Telefon: 0561 47395935

Fax: 0561 47395935

Email: f.gabriel@logistic-people.de

<http://www.logistic-people.de>

Ihre Anfrage bearbeiten wir mit größter Diskretion!

Unsere Dienstleistung ist erfolgsabhängig kostenpflichtig.

Wir arbeiten ausschließlich auf Grundlage unserer AGB welche Sie einsehen können unter

<http://www.logistic-people.de/rechtliches/agb-deutsch>