

NR. 80067

Gewünschte Position
Schwerpunkt
Tätigkeitsbereich

Verkäufer im Außendienst / Key Account Manager
 Seefracht, Luftfracht
 Vertrieb Innendienst, Vertrieb Aussendienst

Positionsebene
Anstellungsart
Einsatzorte
Geschlecht
Familienstand

Vertrieb
 Vollzeit
 Hamburg, Hamburg
 männlich
 verheiratet

Einschätzung

Unser Kandidat ist gelernter Schifffahrtskaufmann und Diplom-Kaufmann (FH). Er kombiniert seine fundierten Kenntnisse sowohl aus der Linienschifffahrt als auch dem Speditionswesen.

Sein Steckenpferd ist die Seefracht, er verfügt jedoch ebenfalls über fundierte Kenntnisse im Verkauf von Luftfrachtprodukten.

Zuletzt war er im Hause einer mittelständigen Spedition als Verkäufer im Außendienst tätig. Neben dem aktiven Vertrieb im Außendienst von See- und Luftfracht in der Region Hamburg, Berlin und Frankfurt, war er für die Akquisition von Neukunden, Betreuung der Bestandskunden und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen verantwortlich. Des Weiteren oblag ihm die Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kundenbesuchen sowie die Koordination, Kalkulation und Bearbeitung von Angeboten. Das Arbeitsverhältnis endete aus betriebsbedingten Gründen.

Sie finden in diesem Kandidaten einen Mitarbeiter, der mit Freude im Außendienst agiert, Erfolg haben möchte und mit vollem Einsatz Herausforderungen angeht. Er handelt stets kunden- und lösungsorientiert.

Er ist heute auf der Suche nach einer neuen beruflichen Herausforderung im Vertriebsumfeld und steht Ihnen per sofort zur Verfügung.

Berufsausbildung

08/2003 - 06/2006 Schifffahrtskaufmann

Weiterbildung

05/2015 - 04/2016 Diverse Weiterbildungen,
 04/2016

Seminar Selbst- und Zeitmanagement

10/2015

Seminar Professionelles Verkaufen (MA VK AD)

05/2015

Seminar Grundlagen erfolgreiches Verkaufen (MA VK AD +ID)

07/2014 - 07/2014 Modulare Weiterbildung SAP® ERP SCM

06/2004 - 06/2004 Seminar Hafen - Schifffahrt - Transport

12/2003 - 06/2004 Diverse Weiterbildungen,

06/2004
Seminar MS Office: Excel for Beginners

01/2004
Seminar NIS Crosstraning

12/2003
Seminar Transport Gefährlicher Güter

Möglicher Beginn

kurzfristig

Sprachen

Deutsch	Muttersprache
Türkisch	Muttersprache
Englisch	gut
Französisch	Grundkenntnisse

Berufserfahrung

01/2018 - heute Arbeitssuchend

09/2014 - 12/2017 Verkäufer im Außendienst

- * Neukundengewinnung und Ausbau von Bestandskunden im Bereich See- & Luftfracht
- * Terminvereinbarung bei Neu- sowie Bestandskunden
- * Erstellung kundenindividueller Bedarfsanalysen, Konzepte und Angebote
- * Führung von Verkaufs- und Konditionsgesprächen
- * Tender Management und Preisgestaltung
- * Kontinuierliches Beobachten und Analysieren der aktueller Markt- und Wettbewerbssituation
- * Vorbereitung und Vertretung des Unternehmens auf Fachmessen
- * Führen und Vorbereiten von Jahresgesprächen mit Geschäftsführern und/oder Entscheidern

03/2014 - 08/2014 Arbeitssuchend

08/2011 - 02/2014 Geschäftsführer

- * Standortauswahl für das Restaurant
- * Konzeptentwicklung des Innendesigns
- * Konzept- und Preisgestaltung der Speisekarte
- * Erschaffung einer Arbeitsinfrastruktur in der Aufbauphase
- * Erstellung der Dienst- und Urlaubspläne
- * Einstellung und Einweisung neuer Mitarbeiter
- * Vertrags- und Konditionsverhandlung mit Mitarbeitern und Lieferanten
- * Disziplinarische Verantwortung für 6 Mitarbeiter
- * Wareneinkauf von Food und Non-Food Artikel für den Restaurantbereich
- * Platzieren, Betreuung und Beratung der Gäste
- * Teilweise Mitarbeit im „à la carte“ Geschäft
- * Erstellung von Angeboten für Veranstaltungen
- * Erstellung von Werbemitteln und Koordination externer Werbeagenturen
- * Erstellen von Rechnungen, Tages- und Monatsabrechnungen
- * Durchführung von Verkaufsschulungen für Servicemannschaft
- * Kontrolle der Ordnung und Sauberkeit im F&B Bereich

01/2011 - 07/2011 Verkäufer im Außendienst

- * Offertenerstellung,
- * Follow up der Offerten
- * Terminvereinbarungen bei Kunden für den Außendienst
- * Organisation für Verschiffungen aus Fernost
- * Kundenpflege
- * Seefrachtrateneinkauf

07/2010 - 12/2010 Arbeitssuchend

06/2008 - 06/2010 Schifffahrtskaufmann/Import/Export/Klarierung

- * Koordinierung und Abwicklung der Importe eines Linienschiffes in Zusammenarbeit mit den Dienstleistungsbetrieben im Hamburger Hafen unter Einbeziehung der EDV
- * Disposition aller Importe, einschließlich Berechnung der Seefrachten sowie aller Nebenkosten
- * Bearbeitung von Cargo- und Frachtmanifesten
- * Erstellung von Frachtrechnungen und Kontrolle der HHLA-Rechnungen; Kontierung der eingehenden Rechnungen
- * Vorbereitung zur Abrechnung von Demurrage und Detention
- * Übermittlung von Zolldokumenten per EDV und Erstellung der Zollanmeldungen
- * Freistellung/Verfügung von Containern und arrangieren von Umfuhren
- Bearbeitung der Gefahrgutanmeldungen
- * Vorbereitung von Quotierungen und Einpflegen in das reedereieigene EDV System
- * Abfertigung der einkommenden und ausgehenden Schiffe In Zusammenarbeit mit den entsprechenden Behörden und Reedereien
- * Hafengeldabrechnungen
- * Bestellung von Lotsen, Schleppern, Festmachern etc.
- * Erstellung von Statements of Facts, Mate's Receipts und Notice of Readiness

07/2006 - 05/2008 Schifffahrtskaufmann/Export

- * Allgemeine Abwicklung von Exportaufträgen
- * Einkauf und Auswertung von Seefrachten und Vorlaufkonditionen
- * Disposition und Buchung bei LKW- & Bahngesellschaften sowie Reedereien
- * Export Zollabwicklung unter Berücksichtigung länderspezifischen Regularien
- * Erstellung von Ausfuhrpapieren und deren Abfertigung oder auch Kaisonderleistungen wie um- bzw. neuverpacken, markieren
- * Erstellung von Abrechnungen
- * Versand von Zoll-, Transport- und Auslieferdokumenten
- * Bearbeitung von Reklamationen

07/2002 - 07/2003 Arbeitssuchend

Weitere Kenntnisse

Berufskategorie	
Seefracht	X

Luftfracht	X
In den Bereichen	
Vertrieb Innendienst	X
Vertrieb Aussendienst	X
Positionsebene	
Vertrieb	X

Haben Sie Interesse an diesem Bewerber?

Kontakt über

LOGISTIC PEOPLE (Deutschland) GmbH

WO MENSCHEN KARRIERE MACHEN

Andrina Hagemann

Hammerbrookstraße 93

20097 Hamburg

Telefon: 040 238555826

Fax: 040 238555815

Email: a.hagemann@logistic-people.de

<http://www.logistic-people.de>

Ihre Anfrage bearbeiten wir mit größter Diskretion!

Unsere Dienstleistung ist erfolgsabhängig kostenpflichtig.

Wir arbeiten ausschließlich auf Grundlage unserer AGB welche Sie einsehen können unter

<http://www.logistic-people.de/rechtliches/agb-deutsch>