

NR. 42650

**Gewünschte Position**  
**Anstellungsart**  
**Einsatzorte**  
**Geschlecht**  
**Familienstand**

**Key Account Manager / Vertriebsleiter**  
 Vollzeit  
 Großraum München / Augsburg, Bayern  
 männlich  
 getrennt lebend

**Einschätzung**

Unser sympathischer Kandidat ist gelernter Kaufmann im Einzelhandel und seit über 15 Jahren im Vertrieb, hauptsächlich bei namhaften KEP-Dienstleistern, tätig. In seinen Positionen war er als Key Account Manager, Verkaufsleiter und Senior Sales Representative tätig. Zu seinen Aufgaben gehörten hierbei unter anderem die Betreuung und Beratung von Kunden, das Führen und Entwickeln der Vertriebsteams, die Steuerung und Einhaltung der Verkaufsproduktivität und des Verkaufsprozesses und die Gewinnung von Neukunden. Neben seiner Muttersprache Deutsch, spricht er Englisch auf verhandlungssicherem Niveau und hat Grundkenntnisse in der italienischen Sprache. Er ist nun auf der Suche nach einer neuen beruflichen Herausforderung und steht Ihnen nach Absprache zur Verfügung.

**Schulausbildung**

**09/1992 - 07/1994** Fachhochschulreife,  
 Fachoberschule, Augsburg  
  
**09/1991 - 07/1992** Mittlere Reife,  
 Berufsaufbauschule, Neusäß

**Berufsausbildung**

**09/1988 - 07/1991** Kaufmann im Einzelhandel

**Führerscheinklassen**

3

**Möglicher Beginn**

nach Vereinbarung

**Sprachen**

Deutsch	Muttersprache
Englisch	verhandlungssicher
Italienisch	Grundkenntnisse

**Berufserfahrung**

**04/2018 - 06/2018 Key Account Manager**  
 \* Betreuung der Key Accounts  
  
**10/2015 - 03/2018 Mitarbeiter Vertrieb Außendienst**  
 \* Einarbeitung neuer Mitarbeiter  
  
**03/2015 - 09/2015 Key Account Manager**  
  
**05/2014 - 02/2015**  
  
**02/2014 - 04/2014 Verkaufsleiter, Internationale Spedition**  
 \* Führen und Entwickeln des Verkaufsteams  
 \* Umsatz- und Budgetverantwortung

**04/2012 - 01/2014 Verkaufsleiter, KEP**

- \* Eigenverantwortliche Leitung des Vertriebsbereichs, u.a. die Verantwortung für die Erreichung der Umsatzbudgets aller Teams
- \* Rekrutierung und Einarbeitung neuer Mitarbeiter, Einsatzplanung, Schulung, Information und Führung von bis zu 8 unterstellten Mitarbeitern
- \* Umsatzsteigerung von Bestandskunden sowie Abschluss von profitablen Neugeschäften bei Major Prospect Kunden
- \* Optimale Durchführung von Durchverkaufsprozessen
- \* Erstellung der Monats- und Quartalszielplanung
- \* Steuerung und Einhaltung der Verkaufsproduktivität und des Verkaufsprozesses

**08/2000 - 03/2012 Senior Sales Representative, KEP**

12/2003 - 03/2012

Senior Sales Representative

- \* Eigenverantwortliche Betreuung eines Verkaufsgebietes unter der Führung des Division Sales Manager
- \* Marktbeobachtung in seinem Verkaufsgebiet
- \* Teilnahme an Kundenveranstaltungen
- \* Neukundenakquisition und Bestandskundenpflege
- \* Selbstständiges Erstellen von Wochenplänen, Wochenberichten und diverser Vertriebsreportings
- \* Bearbeitung von Zahlungsrückständen
- \* Persönliche und telefonische Kontakte zu Kunden im Rahmen des Reklamationswesens
- \* Ansprechpartner und Entscheidungsträger für den Vertriebsinnendienst und Service bei Kulanzanfragen
- \* Erstellung von Kontaktberichten
- \* Teilnahme an Messen und Veranstaltungen, die zur Akquisition geeignet sind
- \* Ausarbeitung und Übergabe von Angeboten
- \* Nachfassen von Angeboten
- \* Enge Zusammenarbeit mit den Produktionsverantwortlichen

08/2000 - 11/2003

Exportsachbearbeiter

- \* Versand und Bestellung von Versandmaterial für Kunden
- \* Kundenberatung bzgl. Export allgemein, Zollunterlagen und Versand in Zollrelationen
- \* Bearbeitung von Zustellhindernissen in Zollrelationen und Reklamationen
- \* Abfertigung der Pakete in Zollrelationen
- \* Prüfung der Zolldokumente auf Richtigkeit und Vollständigkeit

**Weitere Kenntnisse**

**Haben Sie Interesse an diesem Bewerber?**

Kontakt über

**LOGISTIC PEOPLE (Deutschland) GmbH**  
**WO MENSCHEN KARRIERE MACHEN**

Ramona Felux

Parkring 4

85748 Garching b. München

Telefon: 089309054712

Fax: 089309054722

Email: [r.felux@logistic-people.de](mailto:r.felux@logistic-people.de)

<http://www.logistic-people.de>

Ihre Anfrage bearbeiten wir mit größter Diskretion!

Unsere Dienstleistung ist erfolgsabhängig kostenpflichtig.

Wir arbeiten ausschließlich auf Grundlage unserer AGB welche Sie einsehen können unter

<http://www.logistic-people.de/rechtliches/agb-deutsch>